



Hewlett Packard
Enterprise



Dropbox

コラボレーションプラットフォームのプロバイダーが、事業拡大と新規市場開拓により、キャッシュフローを改善

Dropbox 社が急成長する事業に対応するため、サービスを停止することなく、クラウドベースの IT インフラストラクチャ全体を刷新。

チャレンジ

ソリューション

成果

法人市場への展開に向けた スケールアップ

Dropbox 社では事業が急速に成長し、法人市場への展開を進めるなかで、従来のパブリッククラウドモデルが限界に達しつつありました。

2007年の時点では、Dropbox 社はサンフランシスコに拠点を置く小規模なファイルホスティングサービス企業で、クラウドストレージ、ファイル同期、パーソナルクラウド、クライアントソフトウェアなどの提供を主な事業としていました。その後の8年間で同社は3桁の成長を遂げ、現在では約5億ユーザーを抱えるまでになっています。

Dropbox 社は事業が拡大するにつれて、従来のパブリッククラウドサービスモデルでは多くの制約が生じるようになり、そのコストも増大する一方でした。とりわけ同社が収益性の高い法人顧客向けサービスの展開を開始したことで、この問題は一気に深刻さを増しました。

Dropbox 社は、B2Cの「フリーミアム」コンシューマーサービスに加えて、法人向けのB2Bソリューションを大規模に展開することを目指していました。この成長を支えるために、CPU、ネットワーク帯域幅、およびコストパフォーマンスをきめ細かく調整可能な、拡張性と柔軟性に優れた新しい堅牢なハードウェアインフラストラクチャモデルを求めていました。またこの変革を実現するためには、既存の顧客サービスを中断することなく、数百ペタバイト規模のデータを新たな環境に移行することも必要でした。

2007

設立年

5億5千万

全世界のユーザー数

800万

法人ユーザー数

「これは旅客機の乗客に気付かれることなく、飛行中にエンジンを交換しようとするようなもので、技術的に極めて困難な挑戦でした。」

Dropbox社、CEO、Drew Houston氏



ビジネスユーザー向けの プライベートソリューション

Dropbox 社は、それまで利用していたパブリッククラウドから高性能のオンプレミスプライベートクラウドに移行しました。

Dropbox 社は、クラウドベースのデータ管理とセキュリティを拡張し、コンシューマーから中堅中小企業やエンタープライズ顧客に至るまで、あらゆるユーザーにデバイスやテクノロジーの種類を問わないシームレスなコラボレーションを提供したいと考えていました。そのため同社は、収益性の高い法人顧客のニーズに応える管理機能とセキュリティ機能を備えた、オンプレミスのクラウドソリューションを構築しました。

Dropbox 社では、ネットワーク帯域幅、CPU、ドライブスペース、およびコアあたりのコストをきめ細かく制御できるように、ハードウェアインフラストラクチャをブロック単位で構築しています。またすべてのデータセキュリティをオンプレミスのデータセンター内で処理し、管理性の高い保護機能を提供しています。

Dropbox 社はハイブリッドクラウドへの移行にあたり、自社のインフラストラクチャストレージ階層内に、セカンドリソースプールの役割を担うミラーサイトを構築し、従来のインフラストラクチャ上に存在していたすべてのデータをホステッドデータセンターにコピーしました。

「すべてのエンジニアが力を合わせることで、従来にないタイプのサーバーとストレージインフラストラクチャを設計し、素晴らしい成果を達成することができました。」

Dropbox社、CEO、Drew Houston氏



ソリューション

Dropbox 社は、HPE が提供するテクノロジー、法人市場に関する経験、サービス、および技術的な専門知識を活用することで、事業を大幅に拡張することに成功しました。

HPE ハードウェア

HPE ProLiant SL4540 サーバー

バランスのとれたコンバインド・アーキテクチャーにより、データ分析に最適な基盤を提供します。ビッグデータ向けに設計された業界初のサーバーである HPE ProLiant SL4540 は、急増するメールボックスへのアクセスを加速し、その保管と管理を簡素化し、またデータから有益な情報を迅速に引き出すことを可能にします。

HPE Cloudline

大規模なデータセンターを構築 / 運用するサービスプロバイダー向けにカスタマイズされた新しいサーバーポートフォリオです。HPE Cloudline ではオープンインフラストラクチャが採用されており、サービスプロバイダーのコンピューティング要件に応じて、広範なユーザーへの効率的なサービスデリバリーを可能にします。

HPE サービス

HPE テクノロジーサービス

HPE は、テクノロジー資産の設計、配備、および最適化のための IT コンサルティングサービスとサポートを提供します。50年にわたり成功を収めてきた実績とお客様のビジネスを理解することに注力してきた結果、トランスフォーメーションは単に実現しようと思えばできることではなく、実現しなければならないことだと確信しています。

HPE ファイナンシャルサービス

画一的な資金調達モデルは、IT トランスフォーメーションには適していません。HPE ファイナンシャルサービスは、お客様による IT の購入、支払い、および使用方法の見直しについてのサポートが可能です。

キャッシュフローの改善と成長に向けた基盤の確立

Dropbox 社では、さらなる成長に向けて、法人顧客向けの卓越したサービスを提供するための基盤が確立されました。

Dropbox 社は、オンプレミスのプライベートクラウドソリューションに移行したことで、成長のための基盤を確立するとともに、コストの削減にも成功しました。同社で達成された主な成果は、以下のとおりです。

- 柔軟性の維持、およびエンタープライズレベルのセキュリティと拡張性の実現
- スケールメリットを生かした売上原価の削減
- コストの予測可能性の向上、および長期的なコスト償却の実現
- ギガバイト単価の削減による ROI の向上

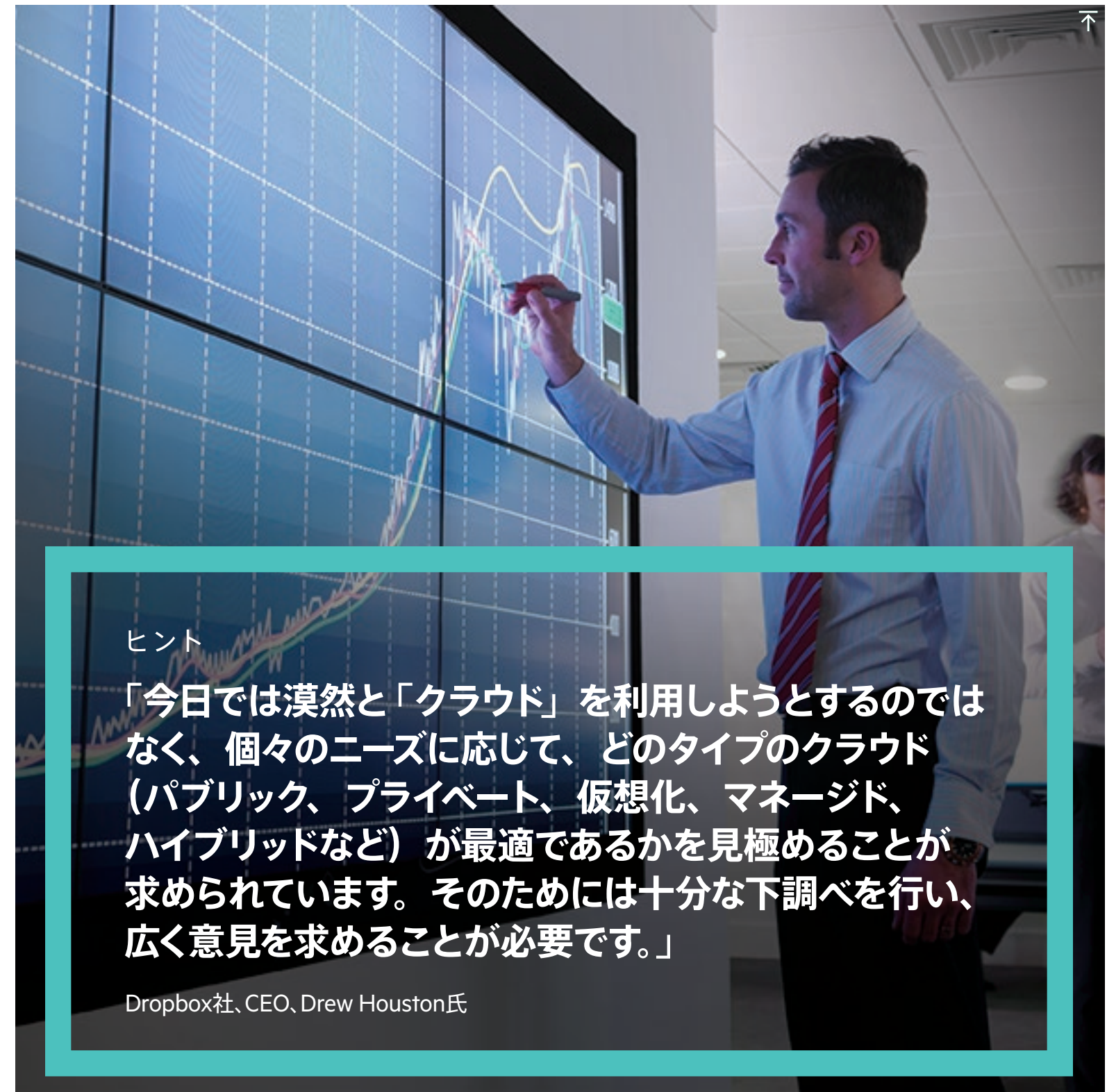
現在 Dropbox 社は、企業として成熟するための主要な目標の 1 つであるプラスのキャッシュフローを実現し、法人市場におけるさらなる成長を目指しています。

8

新しいブロックの本稼働までに要する時間

2.5 → 8

ラックあたりのペタバイト数
(ソリューション密度)



ヒント

「今日では漠然と「クラウド」を利用しようとするのではなく、個々のニーズに応じて、どのタイプのクラウド（パブリック、プライベート、仮想化、マネージド、ハイブリッドなど）が最適であるかを見極めることが求められています。そのためには十分な下調べを行い、広く意見を求めることが必要です。」

Dropbox社、CEO、Drew Houston氏

詳細はこちら



ビデオ

Dropbox 社は、顧客のワークプレイスの生産性を向上させつつ、エンタープライズレベルの信頼性、セキュリティ、および拡張性を実現するために、HPE と連携して、業界をリードするイノベーションとハイブリッドインフラストラクチャの構築に取り組んでいます。

ビデオを再生 →

hpe.com