



Hewlett Packard Enterprise

Dodatek k ochraně soukromí a osobních údajů partnerů programu HPE Partner Ready

I. Úvod

Tento dodatek ke smlouvě s partnery programu HPE Partner Ready a ke Kodexu chování partnerů programu HPE Partner Ready obsahuje podrobnosti k požadavkům pro různé skupiny partnerů programu HPE Partner Ready (tj. distributory, prodejce s přidanou hodnotou, systémové integrátory, poskytovatele služeb, nezávislé dodavatele softwaru a výrobce OEM), aby bylo vyhověno různým zákonům na ochranu soukromí a osobních údajů platným po celém světě.

Partneři programu HPE Partner Ready budou zpracovávat pouze takové osobní údaje společnosti HPE a zákazníků této společnosti, které jsou nezbytné k zajištění relevantních služeb nebo vycházejí z jiných pokynů společnosti HPE, a budou zavádět a udržovat příslušná fyzická, technická a organizační bezpečnostní opatření k ochraně těchto údajů před náhodným nebo nezákonným zničením či náhodnou ztrátou, pozměněním, neoprávněným odhalením nebo přístupem.

Jedním ze zákonů, který má dopad pro společnost HPE a partnery programu HPE Partner Ready, je americký zákon o odpovědnosti za přenos údajů o zdravotním pojištění neboli HIPAA (Health Insurance Portability and Accountability Act). Další požadavky vycházející z implementace zákona HIPAA společností HPE jsou definovány v částech 2 a 3.

II. Zákon o odpovědnosti za přenos údajů o zdravotním pojištění – Health Insurance Portability and Accountability Act (HIPAA)

Konkrétní požadavky zákona HIPAA, které musí všichni partneři programu HPE Partner Ready dodržovat, jsou popsány v části 3 níže. Zákon HIPAA se vztahuje na dvě kategorie jednotlivců, organizací a agentur definovaných jako „zapojené subjekty“ (CE – „Covered Entities“) a „obchodní společníci“ (BA – „Business Associates“). Mezi zapojené subjekty patří společnosti, které jsou poskytovateli zdravotní péče (např. lékaři, nemocnice, lékařská zařízení, stomatologové, lékárny atd.), plány zdravotní péče (např. zdravotní pojišťovny, firemní zdravotní plány a vládní programy, jež hradí zdravotní péči) a tzv. zúčtovací ústavy zdravotní péče. Má-li společnost při poskytování služeb některému zapojenému subjektu skutečný či potenciální přístup k chráněným zdravotním informacím, je tato společnost obchodním společníkem. Zákon HIPAA vyžaduje, aby v případě takového vztahu uzavřel zapojený subjekt s obchodním společníkem smlouvu obchodních společníků (BAA – Business Associate Agreement). Dále platí, že pokud obchodní společník používá k poskytování zmíněných služeb subdodavatele nebo partnery, musí být povinnost uzavřít smlouvu BAA přenesena také na ně.

To znamená, že všude tam, kde společnost HPE nebo partneři programu HPE Partner Ready prodávají své služby nebo produkty zapojeným subjektům nebo obchodním společníkům a kde v průběhu dodávky služby nebo produktu existuje skutečný nebo potenciální přístup k chráněným zdravotním informacím, musí partner programu HPE Partner Ready zajistit, že v rámci obecných podmínek společnosti HPE připojených k dotčeným službám a produktům bude zákazníkům v podobě koncových uživatelů poskytnuta postupovaná smlouva BAA společnosti HPE. Chráněné zdravotní informace jsou jakékoli informace o zdravotním stavu, poskytování zdravotní péče nebo platbách za zdravotní péči, které vytváří nebo shromažďuje zapojený subjekt nebo obchodní společník a jež lze spojit s konkrétní osobou.

V některých případech může partner programu HPE Partner Ready potřebovat souhlas s dalšími postupovanými podmínkami mezi ním a společností HPE. Proto je zcela zásadní, aby v okamžiku, kdy

společnost HPE a partneři programu HPE Partner Ready poskytují služby nebo produkty koncovým uživatelům, kteří jsou buď zapojenými subjekty, nebo obchodními spolupracovníky, rozuměli partneři programu HPE Partner Ready zákonným požadavkům, jakož i implementaci zákona HIPAA společností HPE na její partnerský program. Různé vztahy, které mohou existovat mezi dotčeným koncovým uživatelem (buď zapojeným subjektem, nebo obchodním společníkem), společností HPE a partnery programu HPE Partner Ready, jsou popsány v části 3.

III. Požadavky HIPAA

V rámci celkové strategie společnosti HPE pro soulad se zákonem HIPAA musí tato společnost zajistit, že mezi koncovým uživatelem (buď zapojeným subjektem, nebo obchodním společníkem), společností HPE a partnery programu HPE Partner Ready existují řádně uzavřené smlouvy BAA pro případy, kdy tato společnost nebo partneři programu HPE Partner Ready mají při poskytování služeb nebo produktů skutečný nebo potenciální přístup k chráněným zdravotním informacím. V některých případech musí společnost HPE a partneři programu HPE Partner Ready uzavřít podsmlouvu ke smlouvě BAA (ve společnosti HPE nese název Smlouva se zprostředkovatelem/subdodavatelem – ASA), která slouží k postoupení požadavků HIPAA. Za zajištění, že mezi partnerem programu HPE Partner Ready a jeho subdodavatelem jsou uzavřeny veškeré příslušné smlouvy ASA, zodpovídá partner programu HPE Partner Ready.

Poznámka: Smlouva se zprostředkovatelem/subdodavatelem (ASA) je výraz, který společnost HPE používá pro šablonu smlouvy pro smlouvu mezi společností HPE a subdodavatelem, jež postupuje požadavky obsažené v dohodě BAA uzavřené s koncovým uživatelem (buď zapojeným subjektem, nebo obchodním společníkem).

IV. Definice

Tento dodatek definuje typy smluv, které platí pro vztah mezi společností HPE a různými typy partnerů programu HPE Partner Ready. Partneři programu HPE Partner Ready lze rozdělit do tří širokých kategorií podle toho, kdo má primární vztah se zapojeným subjektem a kdo by s ním měl smlouvu BAA podepsat:

1. Pouze prodej
2. Prodej a dodání
3. Prodejce s přidanou hodnotou (VAR)

1. Pouze prodej – partner prodává, HPE dodává

V této kategorii nakupuje koncový uživatel (buď zapojený subjekt, nebo obchodní společník) produkty a služby značky HPE od partnera programu HPE Partner Ready. Partner programu HPE Partner Ready by měl do prodejního procesu zahrnout postupovanou smlouvu BAA společností HPE a příslušným způsobem se společností HPE jednat. Postupovaná smlouva BAA společností HPE je nediskutovatelná podobně jako ostatní postupované podmínky této společnosti. A konečně zapojený subjekt má se společností HPE smlouvu obchodních společníků (BAA).

2. Prodej a dodání – partner prodává, partner dodává

V této kategorii nakupuje koncový uživatel (buď zapojený subjekt, nebo obchodní společník) produkty a služby značky HPE od partnera programu HPE Partner Ready. V některých případech může partner programu HPE Partner Ready dodávat služby jménem společnosti HPE a má potenciální přístup k chráněným zdravotním informacím. Partner programu HPE Partner Ready do prodejního procesu zahrne postupovanou smlouvu BAA společností HPE a příslušným způsobem bude se společností HPE jednat. Postupovaná smlouva BAA společností HPE je nediskutovatelná podobně jako ostatní postupované podmínky této společnosti. Pokud partner programu HPE Partner Ready dodává služby jménem společnosti HPE, podepíše s touto společností smlouvu se zprostředkovatelem/subdodavatelem (ASA). A konečně zapojený subjekt má se společností HPE uzavřenu smlouvu obchodních společníků (BAA) a společnost HPE má s partnerem programu HPE Partner Ready uzavřenu smlouvu se zprostředkovatelem/subdodavatelem (ASA), je-li třeba.

Typ partnera	Smlouva	Signatáři
Pouze prodej	Postupovaná smlouva BAA	Koncový uživatel (buď zapojený subjekt, nebo obchodní společník) a společnost HPE
Prodej a dodání	Postupovaná smlouva BAA	Koncový uživatel (buď zapojený subjekt, nebo obchodní společník) a společnost HPE
	Smlouva ASA	HPE a partner programu HPE Partner Ready pro dodání služeb

3. Prodejce s přidanou hodnotou – služby pod značkou partnera

V této kategorii koncový uživatel (buď zapojený subjekt, nebo obchodní společník) nakupuje od partnera programu HPE Partner Ready produkty nebo služby, které obsahují součásti značky HPE. Partner programu HPE Partner Ready má s koncovým uživatelem primární obchodní vztah a obvykle usiluje o prodej. Pokud společnost HPE dodává produkty a služby koncovému uživateli jménem partnera programu HPE Partner Ready a má přístup k chráněným zdravotním informacím, pak je obchodním společníkem. Partner programu HPE Partner Ready by měl v rámci prodejního procesu uzavřít s koncovým uživatelem smlouvu obchodních společníků. Jakmile je obchod uzavřen, partner programu HPE Partner Ready by měl se společností HPE uzavřít smlouvu obchodních společníků, která bude obsahovat postupované podmínky pro společnost HPE, jak bude třeba.

Smlouva	Signatáři
Smlouva BAA	Koncový uživatel (zapojený subjekt nebo obchodní společník) a partner programu HPE Partner Ready
Smlouva BAA (s postupovanými podmínkami)	Společnost HPE a partner programu HPE Partner Ready